

Brand ManagerIn HCP

m / w / d

 **Vollzeit**

 **Wien**

Jobwechsel Perspektive

Du bist auf der Suche nach einer neuen Perspektive? Du möchtest Dich einer neuen und spannenden Herausforderung stellen, ein junges Unternehmen und seine Produkte (Marken) international erfolgreich machen und dabei das Älterwerden erleichtern? Dann bist Du bei uns richtig!

Wir von **Longevity Labs+** sind ein bunt gemischtes, dynamisches Team aus kreativen Köpfen, ForscherInnen, QuereinsteigerInnen und UnternehmerInnen. Mit unserem Lead-Produkt **spermidineLIFE®** haben wir in kürzester Zeit den Nahrungsergänzungsmittelmarkt in Apotheken erobert und mehrere Preise gewonnen.

Nicht nur die Entwicklung natürlicher Gesundheitslösungen für unsere KundInnen steht bei uns im Fokus, sondern auch jede/r einzelne MitarbeiterIn. Unsere flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswege geben allen MitarbeiterInnen die Möglichkeit, sich einzubringen und etwas bewirken zu können. Gemeinsam verfolgen wir dieselbe Vision, unsere KundInnen mit unseren Produkten durch ein aktives und selbstbestimmtes Leben zu begleiten.

Du möchtest die Marketing- und Salesaktivitäten im HCP-Bereich pushen? Du besitzt exzellentes Kundenverständnis, liebst Kampagnen am POS und sprühst nur so vor Ideen? Dann bewirb Dich bei uns als **Brand ManagerIn HCP**.

Ausbildung Talente

- ✦ Abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium (Uni/FH) mit Schwerpunkt Marketing/Sales
- ✦ Mindestens 1-3 Jahre Berufserfahrung in der OTC-Pharma Branche (Category Management, Trade Marketing, Marketing & Sales)
- ✦ Engagierte Arbeitsweise, hohe Eigenmotivation und Bereitschaft die extra Meile zu gehen
- ✦ Exzellente Projektmanagementskills und Kommunikationsstärke
- ✦ Hohe Zahlenaffinität, ausgeprägtes analytisches und strategisches Denken
- ✦ Sehr gute EDV-Kenntnisse (MS Office (insbesondere Excel), CRM (HubSpot))

Aufgaben Herausforderungen

- ✦ Erstellung von HCP Schulungen
- ✦ Kongress und Event Organisation
- ✦ Entwicklung/Erstellung von POS Materialien, Kundenbindungstools und Arzt Materialien
- ✦ Koordination/Konzeption von Marketing und Channel Projekten inkl. Budgetierung und Kostenkontrolle
- ✦ Analyse von Marktgegebenheiten/Mitbewerberaktivitäten
- ✦ Regelmäßige Doppelbesuche mit dem Außendienst
- ✦ Ergebniskontrolle und Reporting von KPIs
- ✦ Erarbeitung von Absatzprognosen für die monatlichen Sales und Bedarfsplanungen

Erneuere Dich selbst.

Du hast die Möglichkeit, Dich in einem Unternehmen mit einer einzigartigen Positionierung einzubringen, die Vision eines gesunden Alterns mitzugestalten und Dich mit einem dynamischen, handson-getriebenen und multidisziplinären Team stetig weiterzuentwickeln.

Sende uns Deine Bewerbung an jobs@spermidineLIFE.com, zH Frau Christina Lang. Wir freuen uns auf Dich!

Gehalt

Das kollektivvertragliche Mindestentgelt für diese Position beträgt auf Basis Vollzeitbeschäftigung (40 Std.) je nach Qualifikation ab EUR 2.403,66 brutto monatlich. Selbstverständlich ist die Bereitschaft zur Überzahlung gegeben, abhängig von beruflicher Qualifikation und bisheriger Berufserfahrung.

