

Key Account ManagerIn Online-Apotheken Europa

m / w / d



Vollzeit



Deutschland/Österreich

Jobwechsel Perspektive

Du bist auf der Suche nach einer neuen Perspektive? Du möchtest Dich einer neuen und spannenden Herausforderung stellen, ein junges Unternehmen und seine Produkte international erfolgreich machen und dabei Leben verändern? Dann bist Du bei uns richtig!

Wir von **Longevity Labs+** sind ein bunt gemischtes, dynamisches Team aus kreativen Köpfen, ForscherInnen, QueereinsteigerInnen und UnternehmerInnen. Mit unserem Lead-Produkt **spermidineLIFE®** haben wir in kürzester Zeit den Nahrungsergänzungsmittelmarkt in Österreich und Deutschland erobert und sind in der Zwischenzeit auch international sehr erfolgreich tätig.

Nicht nur die Entwicklung natürlicher Gesundheitslösungen für unsere KundInnen steht bei uns im Fokus, sondern auch jeder einzelne MitarbeiterIn. Unsere flachen Hierarchien und schnellen Entscheidungswege geben allen MitarbeiterInnen die Möglichkeit, sich einzubringen und etwas zu bewirken. Gemeinsam verfolgen wir dieselbe Vision, unsere KundInnen mit unseren Produkten durch ein aktives und selbstbestimmtes Leben zu begleiten.

Du bist motiviert und willst mit Deinem Know-how und Engagement den Auf- und Ausbau unseres Geschäfts mit den Online-Apotheken verantworten, dann bewirb Dich bei uns als **Key Account ManagerIn Online-Apotheken**.

Ausbildung Talente

- Mindestens 3 Jahre Praxiserfahrung als Key Account ManagerIn für Online-Apotheken
- Interkulturelle Kompetenz und Erfahrung in internationaler Zusammenarbeit
- Selbstständige, ziel- und ergebnisorientierte Arbeitsweise
- Strategische, unternehmerische Denkweise
- Ausgeprägte Analysefähigkeit und Problemlösungskompetenz
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit in Deutsch und Englisch

Aufgaben Herausforderungen

- Konzeptioneller Aufbau und kontinuierlicher Ausbau langfristiger Geschäftsbeziehungen mit den wesentlichen Online-Apotheken in Europa
- Selbstständige Betreuung der Online-Apotheken
- Ausweitung und Verantwortung des Geschäfts mit Online-Apotheken über die deutschsprachigen Grenzen hinaus in weitere europäische Länder
- Entwicklung und Umsetzung geeigneter Strategien für einen kooperativen Markterfolg mit Online-Apotheken in Europa
- Enge Zusammenarbeit mit dem internen Marketing und International Sales Teams
- Reisebereitschaft

Erneuere Dich selbst.

Du hast die Möglichkeit, Dich in einem Unternehmen mit einer einzigartigen Positionierung einzubringen, die Vision eines gesunden Alterns mitzugestalten und Dich mit einem dynamischen, hands-on getriebenen und multidisziplinären Team stetig weiterzuentwickeln.

Sende uns Deine Bewerbung an jobs@spermidineLIFE.com, zH Frau Christina Lang. Wir freuen uns auf Dich!

Gehalt

Das kollektivvertragliche Mindestentgelt für diese Position beträgt auf Basis Vollzeitbeschäftigung (40 Std.) je nach Qualifikation ab EUR 4.000,00 brutto monatlich. Selbstverständlich ist die Bereitschaft zur Überzahlung gegeben, abhängig von beruflicher Qualifikation und bisheriger Berufserfahrung.

